

小さな会社 儲けのルール

・・・弱社必勝の集客・増収戦略・・・

従業員の少ない中小零細企業や商店経営で、売上を伸ばし利益を上げるための一番大切な戦略は「どうやって新規顧客・見込み客を探し、それをどうやってリピーター・固定客にするか」ではないでしょうか。

しかし、今までのセミナーでは“営業力だ”という気合いか、“マーケティング”というわけのわからない理論ばかりの話が多いようです。

コンサル業界のブルスリー、過激派ビジネススクール日本一の九州ベンチャー大学栢野代表の理論は単純明快。既存の販促や顧客戦略を少し改良するだけで売上が30%~200%伸ばせる手法です。

このセミナーでは、即効果が出る事例中心の弱社必勝の集客・増収戦略をわかりやすく解説します。ぜひこの機会にご聴講くださいますよう、ご案内申し上げます。

【講師 栢野 克己氏(かやの かつみ)】

(株)インタークロス/九州ベンチャー大学代表/零細企業コンサルタント
ベストセラー「小さな会社 儲けのルール」著者

《プロフィール》・・・1958年福岡県出身。立命館大学卒業後、ヤマハ発動機、リクルート人材センター、IBMリース、船井総研ビジネス社へ勤務。実家が他人の連帯保証で一億円の負債をかぶったため博多へUターン。アド通信社を経て借金返済の為に1995年独立、(株)インタークロスを設立。中小ベンチャー企業&起業家専門に弱者必勝の武田ランチェスター戦略+集客・売上増進コンサルに特化。主催するビジネススクール・交流会「九州ベンチャー大学」は12年131回で、毎月約100人・累計約6000人が参加。中小ベンチャー向けでは日本一の業歴・規模。

と き 平成17年8月23日《火》 19:00~21:00

と ころ 柳井商工会議所大ホール

受 講 料 会員1,050円(税込)・非会員2,100円(税込)(受講料は当日ご持参下さい。)

定 員 50名(定員になり次第締め切らせていただきます。)

申 込 方 法 8月16日《火》までに受講申込書(電話でも可)においてお申し込み下さい。

【TEL/22-3731・FAX/22-8811】

駐 車 場 市営有料駐車場をご利用下さい。但し各自ご精算下さい。(1時間100円)駐車台数に限りがございますので、複数にてご聴講の場合相乗りでご参加ください。

主 催 柳井商工会議所・柳井市商工観光課

柳井商工会議所行き(FAX:22-8811)

「小さな会社 儲けのルール」セミナー申込書

H17.8.23開催

事業所名:	TEL:
受 講 者 名	

ご記入いただいた情報は、商工会議所から所属企業への連絡及びセミナーの実態調査・分析に利用致します。