

「五感を刺激する購買欲求のそそり方」

瞬間的に聴衆の気持ちをつかみ、人間心理から一気に購買行動に導く「実演販売」の世界。そこには巧みな暗示効果や、潜在意識を揺さぶり行動に導く『究極シナリオ』の存在があります。

同時にプレゼンテーションの達人たちに共通する「目ざから」「惹きつける口調」「表情」「話の間」「ボディランゲージ」のコツを伝授します。

しかし、実際の売上げ実績にはシナリオやテクニックよりも、営業マンの「人間力」「志」「思い」がそのまま投影されるという「実演販売ノウハウ」を学び、これからの時代に勝ち残る『新しい営業スタイル』への気づきを提案します。

講師 株式会社 ヒューマンブレイン 代表取締役 **いとう 伸** 氏

・・・講師紹介・・・

三重県四日市市出身。

高校卒業後、コーセー化粧品に勤務。ルートセールス業務の傍ら新規取引店の開拓に目覚め、執念の継続訪問により6年連続営業コンテスト入賞を果たす(全国1位4回)。1992年、諦めていた妻の懐妊を契機に「仕事と人生に誇りを持った父親」を志し独立を決意。

実演販売業界へ入り、6年間で延べ2000回以上の生実演販売を経験する。同時に、人間心理から相手を行動に導く実演販売のシナリオ作りに没頭し、実演販売プロデューサーとして数々のヒット商品を生み出す。2002年に(株)ヒューマンブレインを設立。代表取締役に就任し、“志”を日記書籍にまとめる「名前入りブック」を開発、88,000部のベストセラーとなる。

自己体験から、『アガリ症克服』『ゼロからの起業 失敗 起業(3回)』『本当の成功への気づき』等をテーマに熱く語る。同年代や若い世代に“夢”を実演販売したいと、精力的に講演活動を行っている。

.....

と き 平成17年12月8日《木》 19:00~21:00

と ころ 柳井商工会議所大ホール

受 講 料 会員1,050円(税込)・非会員2,100円(税込)(受講料は当日ご持参下さい。)

定 員 50名(定員になり次第締め切らせていただきます。)

申 込 方 法 12月1日《木》までに受講申込書(電話でも可)においてお申し込み下さい。

【TEL/22-3731・FAX/22-8811】

駐 車 場 市営有料駐車場をご利用下さい。但し各自ご精算下さい。(1時間100円)駐車台数に限りがございますので、複数にてご聴講の場合相乗りでご参加ください。

主 催 柳井商工会議所・柳井市商工観光課

柳井商工会議所行き(FAX:22-8811)

「五感を刺激する購買欲求のそそり方」セミナー申込書

H17.12.8開催

事業所名:	TEL:
受 講 者 名	

ご記入いただいた情報は、商工会議所から所属企業への連絡及びセミナーの実態調査・分析に利用致します。