

落語に学ぶ

お客様の心をとらえる必殺テクとは

自分の考えを相手に伝える、理解していただくプレゼンテーションスキルは営業担当者だけに限らず、全ての立場の方に必要といえます。

本講座では、長年プロのセールスマンとして実戦型のセールス話術を研究し続け、たどりついた「落語を生かした実用的な技法」を楽しく学んでいただきます。

皆様のご参加お待ちしております。



講師

ドウ・サクセス(有)
ふじたに けん
代表取締役 藤谷 健 氏

1949 年生まれ。大阪出身。ドウ・サクセス(有)代表取締役。中小企業大学校広島校非常勤講師。1997 年～2000 年 西部ガス・リビング営業研修顧問、2009 年～現在 株式会社 姪浜タクシー人材育成研修顧問、2014 年～現在 九州生産性本部 講師。

1973 年ジーンズメーカー・ラングラー・ジャパン大阪支社に入社し、九州地区開発担当として福岡市に転勤。1991 年ドウ・サクセスを設立し、経験を生かした実学の営業研修講師として多くの企業で活躍。1999 年話し方教室「勘米塾」を開講し、ビジネス話術＝プレゼン指導を一般公開。落語を生かした面白い授業が大好評。現在、上爛家勘米としてアマチュア落語界でも活躍中。

日時 平成28年 **11月17日(木)**
19:00～20:30

会場 柳井商工会議所 1F研修室
※駐車場に限りがあります。満車の際は柳井郵便局前
えびす駐車場をご利用ください。(各自精算)

受講料 会員1,500円／非会員3,000円
※当日受付にて集金いたします。

定員 50名 (定員になり次第締め切らせていただきます)

申込み 11月10日(木)までに下記申込書を FAX
またはメールにてお申し込みください。

主催 柳井商工会議所 TEL(0820)22-3731
FAX(0820)22-8811・E-Mailinfo@yanaicci.or.jp

柳井商工会議所行き FAX：22-8811

H28.11.17 開催

「お客様の心をとらえる必殺テクとは」セミナー申込書

事業所名： _____

T E L： _____

業 種： _____

受講者名	性別

※ご記入頂いた個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。